



centrum
PUCP ESCUELA PARA
LOS BUENOS
NEGOCIOS

**Executive
Education**
SAN ISIDRO

CURSO CORTO EDEX

Neuroleadership - Brain Balance: Autoliderazgo con neurociencia en mente



 **Inicio:**
Viernes 30 de Julio

 **Frecuencia:**
Semanal

 **Horario:**
19:00 - 22:30

¿Qué es un EdEx?

Son cursos diseñados para, en corto tiempo, fortalecer tus conocimientos en aspectos vitales de toda gestión empresarial.

Ventajas



Ocho semanas de aprendizaje intensivo en frecuencia semanal, con clases dictadas una vez por semana.



Diversidad temática con cinco áreas de especialización e inicios durante todo el transcurso del año.



Clases dictadas en tiempo real Vía Zoom y mediante la plataforma de aprendizaje Canvas.



Asistencia personalizada y acompañamiento académico constante a lo largo de todo el programa.



Certificación Progresiva

Conoce nuestros cursos obligatorios 2021



Certificado de Estudios Ejecutivos

Aprobar 4 Cursos Cortos Edex

1 curso obligatorio + 3 cursos libres de la misma área en 1 año calendario.



Diplomatura de Estudios

Aprobar 8 Cursos Cortos Edex

3 cursos obligatorios + 5 cursos libres de la misma área en 2 años calendario.



Finanzas, Contabilidad y Economía

- Análisis de Estados Financieros y Flujo de Caja
- Finanzas para no Especialistas
- Gestión de Créditos y Cobranzas
- Costos y Presupuestos

- Dirección Financiera y Controlling
- Finanzas Corporativas
- Gestión del Riesgo Crediticio
- Planeamiento Financiero



Estrategia, Liderazgo y Dirección

- Administración y Organización
- Liderazgo y Coaching Empresarial
- Habilidades Directivas para el Ejecutivo Moderno
- Indicadores de Gestión

- Inteligencia Emocional, Neurociencias y Mindfulness
- Gestión de Personal y la Ley Laboral
- Recursos Humanos 3.0
- Negociación Estratégica



Marketing, Ventas y Gestión Comercial

- Gerencia de Marketing
- Key Account Management & Trade Marketing
- Gestión de Créditos y Cobranzas
- Marketing Digital
- Gerencia de Ventas

- Estrategias de Ventas B2B
- Estrategias de Ventas Efectivas: Un paso adelante de la Competencia
- Gestión de Productos, Innovación y Branding



Operaciones, Logística y SCM

- Gerencia de Operaciones
- Gerencias de Recursos Logísticos: Compras, Almacenaje y Transporte
- Supply Chain Management
- Gestión de Proyectos

- Logística de la Producción de Bienes y Servicios
- Gestión y Mejoramiento de Procesos
- Gestión de Mantenimiento
- Gestión Avanzada de Compras



Tecnologías, Emprendimiento e Innovación

- Proyectos Ágiles con Scrum y Kanban: Utilizando la Metodología LEGO® SERIOUS PLAY®
- Design Thinking: Usando el Método LEGO® SERIOUS PLAY®
- Gestión de la Innovación y Rediseño de Negocios
- Transformación Digital Empresarial

- Management 3.0: Un nuevo Modelo de Liderazgo y Gestión
- Innovación y Emprendimiento con Design Thinking & Lean Startup
- Innovación en Finanzas: Fintech y Banca Digital
- Business Analytics & Optimización

Descripción del Programa

Este curso de Neuroliderazgo propone partir del conocimiento de nuestro cerebro para entender y profundizar en las bases de nuestro comportamiento y la construcción de nuestra personalidad. A partir del autoconocimiento, podrás ejercer un liderazgo consciente, inspirador y de alta integridad, maximizando tu potencial y tu capacidad para la toma de decisiones.

Los participantes serán introducidos al modelo “Brain Balance” que consta de ocho actividades paradójicas, que combinados, facilitan la recuperación y la capacidad de recuperación del cerebro; ayudan a mantener el enfoque y mejorar la salud mental. Con base en este modelo, los participantes se verán en la posición de optimizar su auto-liderazgo, en sus diferentes roles.

Objetivo

Aplicar las competencias de liderazgo a través del conocimiento del funcionamiento del cerebro y de la aplicación y puesta en práctica de ejercicios que generen neuroplasticidad, que explican el desarrollo de estas competencias.

Dirigido a

Líderes de nivel superior que desean obtener una comprensión más profunda de sus comportamientos de liderazgo y obtener una ventaja competitiva al comprender cómo funciona el cerebro y generar un gran impacto, aquellos que trabajan en grandes organizaciones complejas con diversos mercados, interesados en aprender más sobre sus propios procesos mentales, cómo cambiar y cómo establecer un contexto para mejorar el desarrollo, aquellos que trabajan en organizaciones complejas con diversos mercados, que buscan nuevas formas de influir y movilizar a las personas e impulsar el cambio organizacional y aquellas personas y profesionales interesados en el autoconocimiento y en la expresión de su mayor potencial entendiendo el funcionamiento del cerebro.

Perfil del Participante

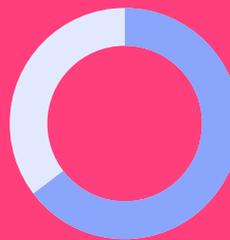
Área temática: Estrategia, Liderazgo y Dirección

36

Años de edad

09

Años de experiencia



Sexo

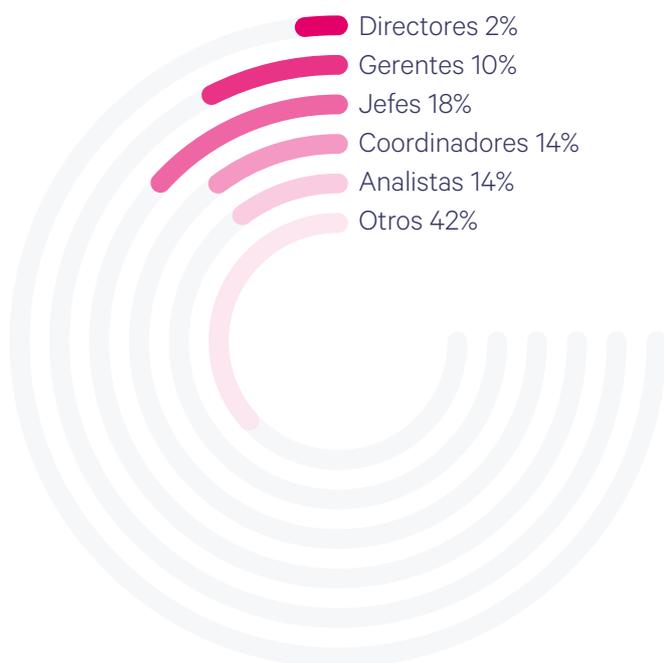


62% Mujeres



38% Hombres

Cargo



Especialidad

Administración de Negocios



Psicología



Ingeniería Industrial



Contabilidad



Otros



Ruta de Aprendizaje

SESIÓN 1 y 2

Viernes 30 de julio

Relevancia de la neurociencia en el ambiente de los negocios

- Desarrollo de neurociencia.
- Relaciones de la neurociencia en la vida personal, gerencial y organizacional.
- Taller: Contextualizar el balance cerebral.

SESIÓN 3 y 4

Viernes 06 de agosto

Cómo el pensamiento positivo afecta el rendimiento del neuroliderazgo

- Impacto de las emociones negativas en el cerebro.
- ¿Por qué los líderes deben ser optimistas?
- ¿Por qué las emociones positivas funcionan?
- Taller: Balance cerebral: Eje atencional.

SESIÓN 5 y 6

Viernes 13 de agosto

La neurociencia y la inteligencia social: Guía para líderes y gerentes en la efectividad de sus relaciones

- La neurociencia de la empatía en los negocios
- Más allá de la empatía:
 - » La neurociencia de la toma de decisiones en los negocios.
 - » La neurociencia de la justicia y la confianza.
 - » La neurociencia de la comunidad y ciudadanía organizativa.
- Taller: Balance cerebral: Eje de la Activación.

SESIÓN 7 y 8

Viernes 20 de agosto

Innovación, intuición e impostores: Vulnerabilidades intangibles en el cerebro de los grandes líderes

- Neurociencia de la innovación.
- Neurociencia de la intuición.
- Neurociencia del lenguaje corporal.
- Neurociencia del síndrome del impostor: ¿Cómo detectar mentiras?
- Neurociencia de la resiliencia.
- Taller: Balance cerebral: Eje direccional.

SESIÓN 9 y 10

Viernes 27 de agosto

El desafío previo al cambio: cómo la ciencia del cerebro puede llevar a los gerentes y líderes desde la idea a la acción

- ¿Por qué el cambio es un reto en el cerebro humano?
- Conceptos fundamentales en el concepto del cambio: Modelo de trabajo.
- Neurociencia del compromiso.
- Taller: Balance cerebral: Eje de inhibición.
- Neurociencia de la resiliencia.
- Taller: Balance cerebral: Eje direccional.

SESIÓN 11 y 12

Viernes 03 de septiembre

De la acción orientadora al cambio: De cómo la neurociencia puede llevar a los gerentes y líderes de la orientación a la acción

- Contextos organizacionales del cambio.
- Modelo de relevancia de la neurociencia para entender el cambio.
- Relación entre neuronas y cambio cerebral: Neuroplasticidad.
- Memoria y cerebro: relevancia para cambiar.
- Taller: Paradojas de liderazgo.

SESIÓN 13 y 14

Viernes 10 de septiembre

Coaching de regiones cerebrales

- Regiones del cerebro y sus funciones.
 - » Cerebro pensante.
 - » Cerebro que siente.
 - » Sistema de recompensa del cerebro.
 - » Sistema de acción cerebral.
 - » Ínsula.
- Intervenciones regionales en el cerebro, blanco de los mecanismos del coaching.
- Taller: Brain balance: Integración de ejes.

SESIÓN 15 y 16

Viernes 17 de septiembre

Procesos especiales de neurociencias en liderazgo

- Aproximación a neuronas espejo.
- Aproximación a la toma de decisiones cognitiva.
- Aproximación a incremento de la innovación.
- Aproximación al manejo de las emociones.
- Aproximación al manejo de la ambigüedad.
- Presentación de proyectos.

CENTRUM PUCP podrá efectuar cambios en la malla, secuencia de los cursos o profesores, de acuerdo a su política de mejora continua. Cualquier eventual cambio en la programación les será comunicado oportunamente.

Docente del Programa

José Josan Aguilar

El profesor Josán es DBA(c) Doctor of Business Administration de la Maastricht School of Management, Países Bajos, Doctor (c) en Administración Estratégica de Empresas de la Pontificia Universidad Católica del Perú, Master of Philosophy de la Maastricht School of Management, Países Bajos, Magíster en Administración de Empresas de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas, Perú. Bachiller en Medicina de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Perú. Título de Médico Cirujano por la Universidad Nacional Mayor de San Marcos, Perú.

En relación a su experiencia profesional, se desempeñó como Gerente General de Genzyme Perú. Director Médico de Roche Pharma Perú. Country Head de Investigación Clínica para Roche Pharma, Perú. Director Médico Regional del Grupo Grünenthal para LATAM en Ecuador. Gerente Regional de Marketing y Gerente Regional de Business Development del Grupo Grünenthal para LATAM Ecuador. Director Médico de Grünenthal Peruana. Del mismo modo, ha sido Investigador Principal del Instituto de Medicina Tropical de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos.

Profesor a nivel de posgrado y doctorado en universidades e instituciones a nivel nacional, tales como, la Universidad Peruana Cayetano Heredia, la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas, Universidad Nacional Mayor de San Marcos y la Escuela Superior de Guerra del Ejército.

Actualmente es Gerente General de Gestión Salud Perú, organización de consultoría y capacitación; Director de Synapxis, empresa de consultoría y coaching en liderazgo y productividad personal y organizacional; coach profesional y Profesor Investigador en CENTRUM PUCP Business School.

¿Te quedaron dudas?

Contáctanos y una asesora de capacitación se comunicará contigo.

✉ executive.centrum@pucp.edu.pe

☎ +51 959 179 180



Centrum PUCP, miembro de UNICON, entre las Top 100 referentes en Educación Ejecutiva a nivel mundial.



centrum
PUCP ESCUELA PARA
LOS BUENOS
NEGOCIOS

Executive
Education
SAN ISIDRO